Sparring til vækst

CONNECT DENMARK®

Jeg ærgrer mig dagligt over, at nogen tog det berømte slogan 'CONNECTING PEOPLE' i brug før CONNECT Denmark. For det er lige præcis, hvad CONNECT Denmark gør. Vi forbinder mennesker, så der kan skabes vækst.

Fremtidens vækstskabere

Politikere taler om det, erhvervsledere taler om det, uddannelsesinstitutioner taler om det og fremtidens erhvervsliv taler om det. Vækst i danske virksomheder.

Hvert år etableres ca. 18.000 nye virksomheder i Danmark. Mange af disse har et stort potentiale, men ikke alle klarer sig i kampen om en plads i markedet. De største virksomheder HAR fundet deres vej og har råd til at købe sig til rådgivning og eksperthjælp. Men hvad med Danmarks mange iværksættere og mindre og mellemstore virksomheder, der samlet set kan bidrage til endnu større vækst end de største?

Det er blandt disse virksomheder, at de mest nytænkende og innovative løsninger opstår. Det er blandt disse virksomheder, at de største kan hente inspiration. Det er blandt disse virksomheder, at fremtidens vækstskabere skal findes. Og det er dem, vi skal hjælpe.

Du sidder lige nu med en brochure, som beskriver hvad CONNECT Denmark gør for at skabe vækst i Danmarks unge og mere modne virksomheder med internationalt potentiale.

Jeg håber, at du konkluderer, at CONNECT Denmark medlemmernes kompetente sparring til Danmarks ambitiøse virksomheder skaber værdi for hele Danmarks erhvervsliv.

På de følgende sider kan du læse om det vi gør, hvorfor vi gør det - og om hvad og hvem det gavner. Samtidig kan du tage stilling til, om du og din virksomhed kan få glæde af at deltage i CONNECT Denmarks aktiviteter – enten som medlem eller som virksomhed i sparring.

Det er nemlig et faktum, at CONNECT Denmark skaber de bedste resultater, når både iværksættere, modne virksomheder, erfarne erhvervsfolk og erhvervsfremmesystemet arbejder sammen om at skabe vækst.

Vil du også sætte dit aftryk på Danmarks vækst, så læs videre og kontakt os. Vi sidder klar til en uddybende snak.

Gitte Haaning Høj
Administrerende direktør
CONNECT Denmark

Vi er et non-profit ledernetværk

CONNECT Denmark er en landsdækkende privat forening. Vores mission er at skabe vækst i danske virksomheder med internationalt potentiale. Vi er en international organisation, der er repræsenteret i mere end 43 lande. CONNECT Denmark nyder stor opbakning fra Danmarks politiske partier fra begge fløje. Netop derfor er vi også en del af Danmarks vækstplan. Det giver os mulighed for at tilbyde vores aktiviteter uden omkostninger for de virksomheder, vi hjælper og mod en mindre betaling fra vores eksperter/ medlemmer.

Vidste du, at CONNECT Denmarks medlemmer også er Mandag Morgens VÆKST Eksperter?

Vores medlemmer er eksperter

CONNECT Denmark repræsenterer mange hundrede erfarne og professionelle erhvervsfolk fra forskellige brancher og industrier, både fra det private og offentlige erhvervsliv. Vi råder over så mange kompetente generalister og specialister, at de kan bidrage til sparring på stort set alle strategiske vækstudfordringer, og dermed skabe øjeblikkelig værdi for de virksomheder, vi hjælper - og for de medlemmer, som giver sparring.

CONNECT Denmarks eksperter består af individuelle medlemmer og af partnermedlemmer.
De fleste individuelle medlemmer er selvstændige erhvervsdrivende med indgående viden om at skabe vækst i egen virksomhed.
Vores partnermedlemmer tæller blandt andre større virksomheder, innovationsmiljøer, inkubatorer, venturemiljøer, universiteter, rådgivere og interesseorganisationer.

CONNECT Denmarks medlemmer stiller deres kompetencer til rådighed – og udfordrer iværksættere, vækstvirksomheder og hinanden i et professionelt miljø.

Vi giver sparring

CONNECT Denmark tilbyder strategisk sparring til unge og mere modne virksomheder med internationalt potentiale. Hver gang vores medlemmer hjælper en virksomhed, sammensættes et panel, der matcher virksomhedens branche og strategiske udfordringer. Det gør vi ved at invitere alle vores medlemmer til at byde ind med sparring. Sammen med virksomheden sættes herefter det helt rette ekspertpanel bestående af 6-10 eksperter. Når vi afholder en sparringsaktivitet, får virksomheden således udbytte af de optimale kompetencer blandt de hundredvis af professionelle erhvervsfolk, der er medlem af CONNECT Denmark.

Unik forretningsmodel
Hos CONNECT Denmark har vi vendt tingene på hovedet. Virksomhederne, som vi hjælper, betaler nemlig ingenting. Hos os er det vores medlemmer, der betaler for at give sparring og dele deres viden med landets mest ambitiøse og vækstpotentielle virksomheder.

Det lader sig naturligvis kun gøre, fordi vores medlemmer også opnår værdi ved at deltage som eksperter.
Virksomhederne inspireres og udfordres af eksperterne. Eksperterne udfordres og inspireres af hinanden - og af virksomhederne, som de giver sparring. Det gør alle parter klogere. Vi har fingeren på pulsen, vi deler viden, vi opbygger professionelle netværk - og vi skaber forretning og samarbejdsrelationer på tværs af panelerne.

Tro, håb og ærlighed

CONNECT Denmark hjælper virksomheder, der tror på deres projekt, som har internationale ambitioner - og som sætter barren højt. Vi hjælper virksomheder, der sætter pris på en ærlig, konstruktiv og fremadrettet diskussion om deres strategiske udfordringer. Hvis virksomheden opfylder vores screeningskriterier om bla. skalerbarhed og potentiel internationalisering tilbydes en sparringsaktivitet. I fællesskab giver vi ambitionerne ben at gå på og omdanner potentiale til målbar vækst. Præcis som vi har gjort med blandt andre Endomondo, Trustpilot og Podio.

Vi er i hele landet
CONNECT Denmarks netværkschefer i hele landet er i tæt kontakt med mange spændende virksomheder og screener flere hundrede virksomheder årligt. Mange af disse kommer vi i kontakt med gennem virksomheder, vi allerede har hjulpet. Andre gange sker kontakten gennem medlemmer, der ønsker at gøre en forskel for Danmarks vækstpotentielle virksomheder eller for egne kunder, som også kan få sparring.

Vil du også være med?

Driver eller ejer du en ung eller moden virksomhed med internationalt potentiale - og ønsker du professionel og effektiv sparring på strategiske udfordringer, kan du få det uden omkostninger hos CONNECT Denmark.

Er du en kompetent generalist eller specialist, som driver egen virksomhed eller er ansat i en større eller mindre virksomhed, er mellem job eller beskæftiger dig med erhvervsfremme - og ønsker du at dele ud af dine erfaringer og kompetencer, så kan du gøre det hos CONNECT Denmark.

Vidste du, at CONNECT Denmark er på Danmarks Vækstplan?

Kristian Emborg

Iværksættere har brug for nogle professionelle, der kan trykke dem blidt på maven

Kristian Emborg er selv iværksætter, og han har valgt at blive medlem af CONNECT Denmark fordi han brænder for iværksætteri.
Den erfaring, som Kristian har erhvervet sig ved at opbygge en virksomhed med 800 ansatte, giver han med stor fornøjelse videre. Oprindelig var Kristian Emborg uddannet civilingeniør, men han droppede sit job i den kemiske industri for at gå nye veje sammen med to af sine gode venner.
Efter selv at have arbejdet som handicaphjælper et par år, stiftede Kristian sammen med vennerne Claus og Lasse virksomheden "Handicaphjælp Danmark". De tre ejere skabte en værdibaseret virksomhed ud fra mantraet om, at borgeren skulle være glad. De udviklede egen database og eget lønsystem, satte medarbejderoplæringen i system og formåede at skabe værdi i forhold til konkurrenterne.
Virksomheden blev en succes med 600 ansatte i 2011. Væksten fortsatte, og da virksomheden rundede 800 ansatte i 2012 valgte de tre partnere at sælge.

"Fremadrettet vil jeg gerne bruge min tid på at hjælpe andre iværksættere på vej. Af egen erfaring ved jeg, at iværksættere har brug for nogle professionelle, der kan trykke dem blidt på maven og lede dem den rigtige vej. CONNECT Denmark Springboards giver mig netop mulighed for at give mine erfaringer videre. Jeg møder rigtigt mange forskellige spændende mennesker, og jeg går altid klogere derfra. Det er godt at mærke, at folk får glæde af mit input. Selv lærer jeg en masse af dem, vi hjælper - og af de andre deltagere. Os, der giver, får rigtig meget igen. Det er en rigtig god ånd fordi vi er der for at hjælpe."

Emil Højlund-Nielsen

Fra forskningsnørd til iværksætter på nul komma fem

Emil og Kristian var begge i gang med en Ph.d. på DTU, da de i fællesskab fik idéen til at anvende en nyudviklet sensor i noget udstyr, som findes i ethvert laboratorium.
Emil Højlund-Nielsen er uddannet på DTU og afsluttede sin Ph.d. i nanoteknologi i marts 2016. Under sin uddannelse stødte han på Kristian Tølbøl Sørensen, der var kommet til DTU fra Syddansk Universitet for at forske i DNA og mikrofluid-systemer. I oktober 2015 får Emil og Kristian i fælleskab ideen om at anvende deres netop udviklede sensor i et spektrofotometer.
Ideen bliver afprøvet - og det lykkes i første forsøg.
Dermed er fundamentet skabt for iværksættervirksomheden Copenhagen Nanosystems. Hele forløbet er foregået i turbofart, og der er fortsat et par udfordringer, der skal takles før "NanoCuvette" kan lanceres i begyndelsen af 2017. Men Emil er ikke i tvivl om, at CONNECT Denmark Springboardet gav det første afgørende skub fremad.

"CONNECT Denmark Springboardet var startskuddet på det hele for "Copenhagen Nanosystems". På det tidspunkt var vi meget grønne. Som udgangspunkt er vi rigtig gode til det tekniske. Men det var første gang, at vi skulle fortælle om vores virksomhedsidé til nogen, der ikke havde en Ph.d. i nanoteknologi. Det gik over al forventning. Vi fik super input og guidet i den rigtige retning fra start. Tidspunktet var rigtigt og kompetencerne i boardet var rigtige. Vi kom godt fra start. Vi har bygget ovenpå det input, vi fik på Springboardet lige siden."

Søren Hovmand

CONNECT Denmarks indspark til forretningsplanen løftede Hovmand A/S ud på verdensmarkedet

Som anden generation af Hovmand A/S har CEO Søren Hovmand fået løftet virksomheden ud på verdensmarkedet. CONNECT Denmark er en vigtig del af forklaringen.
Hovmand A/S, der blev etableret i 1972 af Bibi og Hans Christian Hovmand, beskæftiger sig med salg, udvikling og produktion af batteridrevne løftevogne. Efter at sønnen Søren Hovmand, der er civilingeniør og HD, overtog ledelsen af familievirksomheden, kom CONNECT Denmark ind i billedet. I 2010 deltog Søren Hovmand og Hovmand A/S i et CONNECT Denmark Springboard fordi ledelse og bestyrelse ønskede at få syretestet virksomhedens forretningsplan.
CONNECT Denmark havde sammensat et ekspertpanel med udvalgte erhvervsledere, der kunne bidrage med relevante kompetencer og erfaringer.

''Springboardet var en god trykprøve af forretningsplanen. Vi fik øjnene op for nye og interessante vinkler og forhold, som vi ikke tidligere havde tillagt betydning. Det gav en masse interessante input til strategidrøftelserne i ledergruppen og bestyrelsen'', lyder det fra CEO Søren Hovmand.

Som en ekstra bonus sikrede Springboardet samtidig Hovmand A/S et nyt Advisory Board medlem fra CONNECT Denmarks medlemskreds.
Det professionelle netværk kunne nemlig fremtrylle netop den kvalificerede profil inden for salg og marketing, som virksomheden havde brug for.

''Gennem CONNECT Denmark Springboard og vores nye Advisory Board medlem har vi fået kompetente indspark til forretningsplanen. Det har helt klart gjort os mere skarpe på hvilken vej, vi skal gå for at skabe vækst'', fastslår CEO Søren Hovmand.

Lars Bell

Microsoft har indtænkt CONNECT Denmark i virksomhedens udviklingsplaner

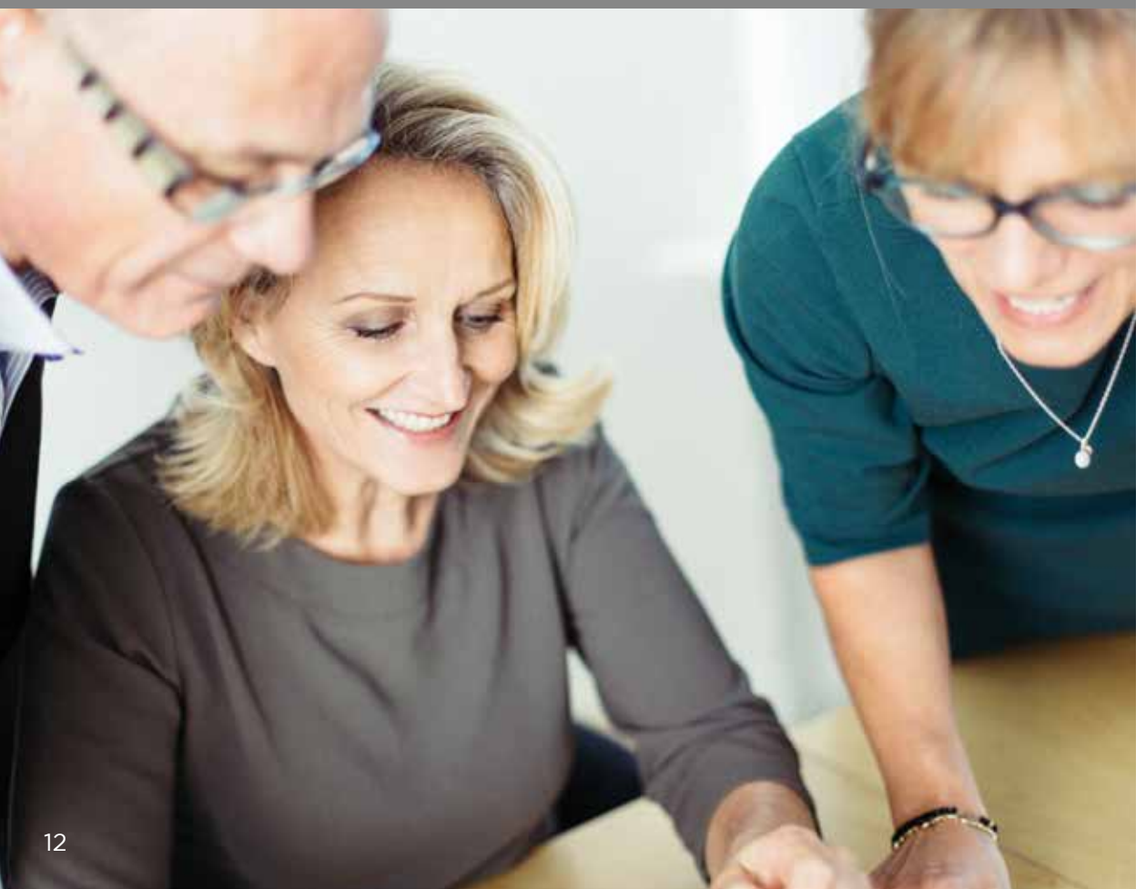
Ifølge Lars Bell, slags- og partnerdirektør hos Microsoft, bidrager medlemskabet af CONNECT Denmark til at udbygge og styrke Microsofts tætte relationer til danske virksomheder og dansk erhvervsliv og til at udbygge samarbejdet med virksomhedens partnere.
Microsoft har været repræsenteret i Danmark siden 1989. Da Microsoft Danmark åbnede sit første kontor, var der to medarbejdere. I dag har Microsoft 850 medarbejdere i Danmark og en stærk tilstedeværelse i det danske samfund.
Microsoft ønsker at fastholde en tæt relation med danske virksomheder – og det sker blandt andet gennem medlemskabet af CONNECT Denmark.

"Microsoft Danmark har været medlem af CONNECT Denmark i flere år, og vi bruger medlemskabet på mange forskellige måder. Vi ser det som en værdifuld og naturlig måde at deltage i udviklingen af det danske samfund.
For Microsoft er det vigtigt at forstå og relatere os til de trends, der skaber muligheder og udfordringer for danske virksomheder. Det har vi en god mulighed for gennem CONNECT Denmark'', forklarer Lars Bell.

''En gruppe af nøglemedarbejdere deltager på skift i CONNECT Denmark Springboard paneler. Endvidere er Microsoft vært på en række af CONNECT Denmarks aktiviteter. Det giver os en stærk indsigt i, hvad der rører sig i erhvervslivet - og hvad der skaber nye ideer og vækst. Samtidig er det en fantastisk platform til at udvikle vores medarbejdere. CONNECT Denmark er et vigtigt værktøj at have med i bagagen, når vi sammen med vores mange dygtige Microsoft partnere udarbejder fælles udviklingsplaner'', slutter Lars Bell.

Aktiviteter

Uanset om du er iværksætter eller driver en mere moden virksomhed, der skal HAVE sparring - eller om du er et individuelt medlem eller partnermedlem, der GIVER sparring - er omdrejningspunktet det samme. CONNECT Denmark skaber værdi for både virksomheder og medlemmer gennem vores mange aktiviteter i hele landet.



Pitch-Træning
5-10 virksomheder

PITCH-Træning er for den virksomhed, som ønsker at blive skarpere til at præsentere sin ide eller ydelse. En god pitch bringer virksomheden tættere på potentielle partnere, investorer, kunder etc. Ved PITCH-Træning præsenterer 5-10 virksomheder deres idé på 5 min. Efterfølgende får de 10 min feedback fra panelet bestående af 3-5 medlemmer.
Virksomhederne får så muligheden for at gentage sin forbedrede præsentation og modtager senere på dagen ny feedback.
Feedback på PITCH-Træning fokuserer på virksomhedernes præsentation, og PITCH-Træning anvendes også som screeningsværktøj til et evetuelt videre forløb.

Springboard®
1 virksomhed

Et SPRINGBOARD er for den virksomhed, der er parat til dybdegående sparring og feedback på konkrete strategiske problemstillinger. Ved et SPRINGBOARD fokuseres der på én virksomhed, der præsenterer sin forretningsplan og udvalgte strategiske udfordringer for panelet.
Virksomheden modtager efterfølgende halvanden times feedback.
SPRINGBOARD er CONNECT Denmarks signaturprodukt.

Pitch-Springboard
2-5 virksomheder

Ved et PITCH-Springboard præsenterer 2-5 virksomheder deres idé på 10 min og får efterfølgende 45 min feedback fra panelet. Feedback er mere dybdegående med fokus på virksomhedernes strategiske udfordringer.
Umiddelbart inden arrangementet afleveres et strateginotat/forretningsbeskrivelse som forberedelse til panelet.

Springboard-Update
Key-Learning-arrangement

På et SPRINGBOARD-Update inviteres spændende virksomheder, der tidligere har modtaget sparring på et Springboard, til at fortælle om deres rejse mod vækst. Det er således erfarne SPRINGBOARD virksomheder, der er i centrum til dette arrangement.
Virksomhederne giver CONNECT Denmark medlemmerne indsigt i de key-learnings som virksomheden fik på SPRINGBOARD.
Springboard-Update bruges også til at inspirere medlemmerne indenfor relevante vækstdiscipliner.

Matchmaking
Advisoryboard/bestyrelse/mentor

Uanset om en virksomhed søger medlemmer til et advisory board, en bestyrelse eller har behov for en mentor, så kan CONNECT Denmark hjælpe!
CONNECT Denmark udsender søgninger blandt medlemsgruppen og hjælper efterfølgende virksomheden med at matche de rette kandidater.
Udover digitale søgninger finder der matching sted på vores mange aktiviteter - herunder særlige SPRINGBOARDS med bestyrelsessammensætning som omdrejningspunkt.

Vi er klar, er du?

Vi håber, at vi har vakt din interesse for at høre mere om CONNECT Denmark. Hvad enten du ønsker at FÅ sparring eller at GIVE sparring, glæder vi os til at høre fra dig.

Giv os et ring eller send en mail, så tager vi sammen det næste skridt frem mod sparring eller medlemskab. Vi ser frem til at byde dig velkommen som virksomhed eller som en af CONNECT Denmarks vækstekspert.

Telefon: +45 20 23 10 11
E-mail: connect@connectdenmark.com

Er du parat til sparring?

For at komme i betragtning til en sparringsaktivitet, skal du og din virksomhed opfylde en række kriterier. Jo mere dybdegående sparring din virksomhed ønsker, desto flere kriterier skal opfyldes. Nogle virksomheder starter på vores Pitch Træning og bevæger sig derfra og videre til en mere dybdegående aktivitet. Andre er parat til et Springboard allerede fra start.
Uanset på hvilket niveau din virksomhed befinder sig, vil vi rigtig gerne tale med dig, såfremt du har de rette ambitioner og projektets potentiale er til stede.

Vil du dele ud af din viden?

Det er vigtigt, at du eller de personer fra din virksomhed, der deltager i vores sparringsaktiviteter som panel-deltagere, har generel og god erfaring med forretningsudvikling eller er specialister indenfor et af de områder, der er i fokus på en specifik aktivitet. Du har dog altid mulighed for at deltage som observatør på en af vores aktiviteter.
Som observatør deltager du ikke i sparringen, men lytter med og gøres løbende parat til at sidde med i panelerne på et senere tidspunkt. Måske støder du på en virksomhed i vores aktivitetskalender, som har en strategisk udfordring, du ikke kan give sparring på, men hvor du har interesse i at høre ekspertpanelets guldkorn.
Her kan du tilmelde dig som observatør og lytte til diskussionen og den sparring, som virksomheden får. CONNECT Denmark kan nemlig også bruges som en virkelig effektiv uddannelsesplatform.

CONNECT DENMARKS app

Som medlem af CONNECT Denmark kan du hente vores medlemsapp, som giver dig overblik over alle vores aktiviteter.
Med app´en kan du tilmelde dig aktiviteter, se oversigt over alle medlemmer, kommunikere med andre medlemmer og lagre dit netværk af personer, du har mødt på aktiviteterne.
CONNECT Denmark app´en er din genvej til at blive klogere og opbygge relationer. Den kan varmt appbefales.

Mere end 3000 Iværksættere
og modne virksomheder fra
hele landet har fået sparring og
nyt netværk i CONNECT Denmark.

CONNECT DENMARK®

Telefon: +45 20 23 10 11
www.connectdenmark.com
connect@connectdenmark.com