

Er du ejerleder eller direktør i en mindre eller mellemstor virksomhed med vækstpotentiale?

800 erfarne erhvervsledere stiller viden, kompetence og erfaring til rådighed for din virksomhed.



Foto: Scanpix

Digitalisering og det globale markedsvindue skaber helt nye forretningsmuligheder og stor vækst, men omdefinierer også hele industrier. Ejerledere og direktører i SMV'ere der går verden i møde vil vinde "kanalen". Væksten i dansk erhvervsliv er betinget af, at vi udnytter dette "vindue" og sætter et højt ambitionsniveau og tænker strategisk, planlægger og eksekverer internationalt.

CONNECT Denmark hjælper årligt mere end 150 virksomheder med uvildig strategisk sparring – vi kalder det et Springboard®. Det er en strategisk og faciliteret seance med et panel, hvor 6-9 erfarne erhvervsfolk giver sparring til ambitiøse virksomheders planer og strategier.

Når erhvervsledere (ISS, FLSmidth, Oticon, EY, Jyske Bank, Microsoft, Vækstfonden m.v.) og andre af landets mest kompetente forretningsfolk mødes med Danmarks dygtigste entreprenører, sker der noget helt unikt – i et lukket forum får de mulighed for, at sætte deres virksomheds strategi til debat, og efterfølgende kan der træffes mere kvalificerede beslutninger.

Vi vil gerne forære din virksomhed et Springboard

Springboard er en unik mulighed for at få uvildig sparring! På et Springboard mødes du med andre erfarne ledere i øjenhøjde, i et fuldt fortroligt rum. Springboard er en effektiv, real-life strategidrøftelse, hvor din virksomhed er i fokus. Med baggrund i din præsentation får du sparring på de aftalte temaer, og hele seancen handler om at bidrage til din virksomheds muligheder for at udvikle sig.

Springboard er vederlagsfrit men kræver lidt forarbejde. Hvert år screenes og vurderes ca. 500 virksomheders team, forretningsmodel, markedspotentiale, ambitioner og skalerbarhed. Ca. 150 virksomheder bliver udvalgt til Springboard.

For modne SMV'ere med vækstpotentiale er temaerne ofte forretningsmodel, syretest af strategi, kanaler, eksport, internationalisering, digitalisering,

kapital mv. Du vælger de væsentligste områder i samarbejde med CONNECT Denmark.

Sådan foregår et Springboard

Man kan bedst forklare det ved, at du får en erfaren og kompetent bestyrelse til låns en eftermiddag. De låner din virksomheds strategi, og drøfter, hvad de mener skal have fokus, og hvorledes denne evt. kan styrkes.

Vi udsender en anonym invitation til vores 800 medlemmer. De som bedst matcher opgaven, sættes i det panel, der skal hjælpe din virksomhed

Du skal levere et skriftligt oplæg til panelets forberedelse og en 20 min. præsentation på selve dagen.

Efter din præsentation trækker panelet i arbejdstøjet og giver fokuseret sparring ved at sætte deres egne erfaringer og kompetencer i spil i en konstruktiv dialog med de øvrige deltagere. Det handler om at perspektivere, "syreteste" og anbefale hvad de ville gøre, hvis de var en del af din virksomhed. Du er ikke selv i panelet, men er naturligvis med under hele forløbet.

Har dette din interesse vil vi gerne mødes med dig et par timer og drøfte mulighederne.

Læs mere: www.connectdenmark.com/SMV-sparring

Vil du have en introduktion til sparring og Springboard, kontakt aktivitets- og netværksdirektør Steffen Vestergaard på steffen@connectdenmark.com.

Vil høre mere om muligheden for at bidrage med sparring og samtidigt tilegne dig ny viden, så kontakt salgs- og kompetencedirektør Niels Refsgaard på niels.refsgaard@connectdenmark.com

Om CONNECT Denmark

CONNECT Denmark er en 17 år gammel non-profit medlemsorganisation der i dag tæller ca. 800 erhvervs personer og som gennem årene har skabt vækst i mere end 2.000 iværksætter-virksomheder, f.eks. Endomondo, Podio, Dinero, Lendino, Trustpilot og Queue-it. Vores medlemmer er ledere i større danske virksomheder, iværksættere, investorer, rådgivere og andre beslutningstagere fra alle brancher i dansk erhvervsliv.

TESTIMONIALS:

Kim Faurbjerg, CEO, Fausol A/S

"CONNECT Denmark har en helt særlig tilgang til virksomhedsudvikling. På Springboardet var en række tunge erhvervsfolk, som virkelig vil virksomhedsdrift og forretningsudvikling, det er det jeg har brug for. Jeg har haft Fausol gennem 20 år, der er 25 ansatte og nu 50 mio. i omsætning. Mit fokus er at sikre fortsat vækst. Panelet fungerede som en fingeret bestyrelse, som vil mig det bedste. Det var superseje mennesker som virkelig udfordrede mig og virksomheden på den gode måde."

Søren Hovmand, CEO, Hovmand A/S

"Springboardet var en god trykprøve af forretningsplanen. Vi fik øjnene op for nye og interessante vinkler og forhold, som vi ikke tidligere havde tillagt betydning. Det gav en masse interessante input til strategidrøftelserne i ledergruppen og bestyrelsen"

Thorvald Horup, CEO, Railmonitor ApS

"CONNECT Denmark Springboardet har på den ene side udfordret nogle af de beslutninger vi har arbejdet ud fra i nogen tid, på den anden side været med til at skabe afklaring på nogle af de udfordringer vi går og tumler med og som blev sat i spil på dagen samt ikke mindst kommet med nye muligheder og perspektiver for Railmonitor."